/ALNA Business

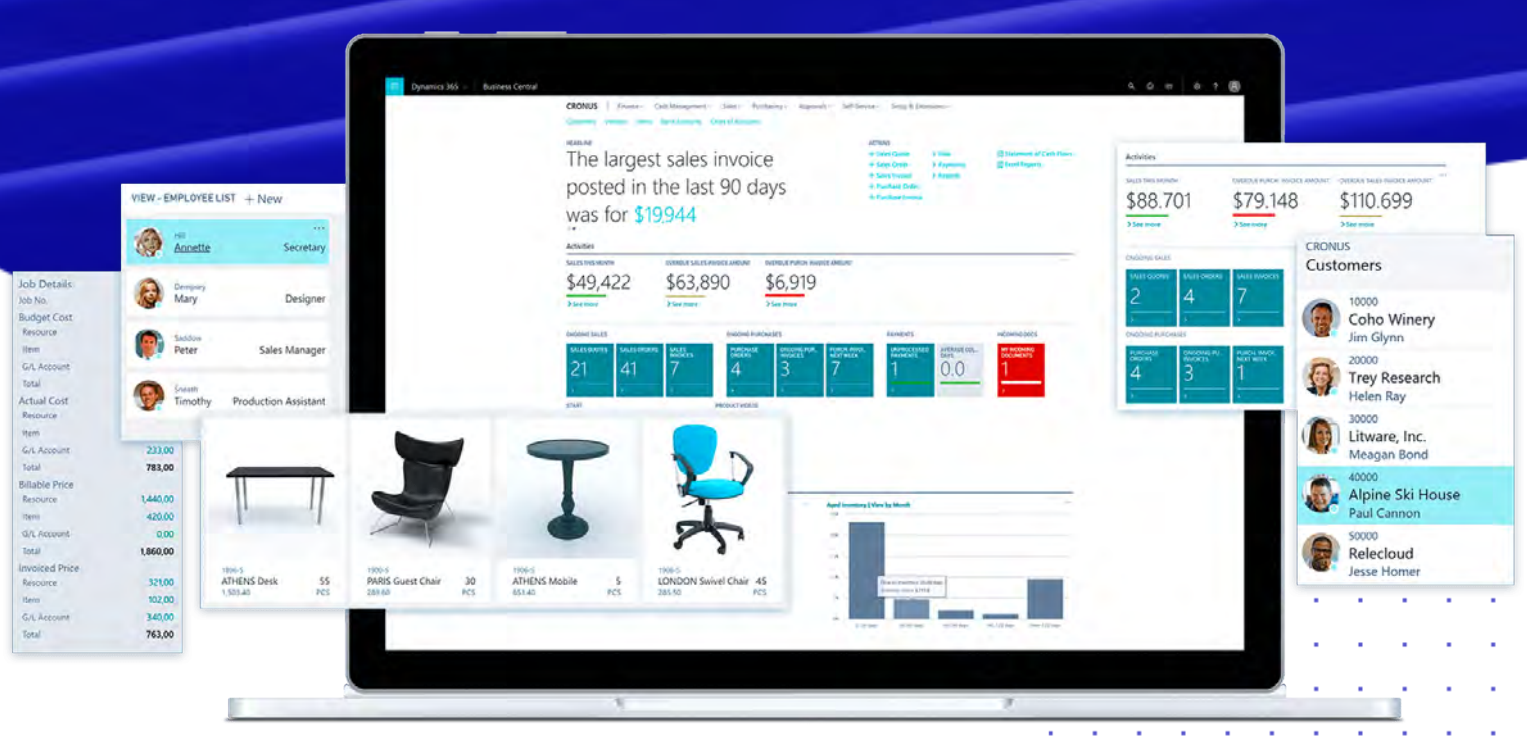
Microsoft Partner

Materiał opracowany przez ekspertów **Alna Business**

Rozwijasz biznes?

Oto dlaczego warto zmienić system ERP na

Microsoft Dynamics 365 Business Central



Microsoft Dynamics 365 Business Central

Oto przewagi systemu ERP

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Materiał opracowany przez ekspertów ALNA Business - firmy z ponad 25-letnim doświadczeniem, wdrażającej systemy ERP

Obowiązek rozliczania się z kontrahentami w **Krajowym Systemie e-Faktur (KSeF)** skłoni wiele przedsiębiorstw do wymiany systemów informatycznych do zarządzania jeszcze w 2023 r. Ale to nie jedyny powód, dla którego warto rozważyć wdrożenie z nowym dostawcą ERP. **ALNA Business** daje gwarancję nie tylko nowoczesnego narzędzia od Microsoft, ale przede wszystkim bezpiecznej i efektywnej współpracy.

Sprawny obieg dokumentów, automatyzacja procesów i wsparcie pracowników poszczególnych działów firmy w wykonywaniu codziennych obowiązków - to podstawowe elementy wielu narzędzi ERP dostępnych na rynku.

Jednak to rozwiązania Microsoft (w tym przede wszystkim **Dynamics 365 Business Central**) dostarczane przez **ALNA Business** są odpowiedzią na trwającą rewolucję cyfrową i dążenie polskiego biznesu do rozwoju również poza granicami kraju.

ALNA Business - ekspert we wdrożeniach KSeF

ALNA Business posiada kompetencje w zakresie implementacji KSeF w systemach Microsoft Dynamics Nav, a także Microsoft Dynamics Business Central. W ofercie znajduje się wdrożenie KSeF jako komponentu standardowej polskiej lokalizacji. Przedsiębiorstwo może też zdecydować się na zewnętrzne rozwiązania KSeF w celu integracji ich do narzędzi Microsoft, które nie są już wspierane i aktualizowane. Każde wdrożenie KSeF jest traktowane nie tylko jako projekt informatyczny, ale przede wszystkim - organizacyjny.

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Oto przewagi konkurencyjne

Międzynarodowy standard

System ERP od **ALNA Business** może zostać sprawnie wdrożony w centrali firmy oraz jej zagranicznych oddziałach. Obok wersji bazowej dysponuje bowiem rozszerzeniami dostosowanymi do przepisów prawno-podatkowych ponad 50 krajów.

W ten sposób można zarządzać firmą w różnych państwach, bez konieczności szukania nowych rozwiązań ERP. Dlatego **Microsoft Dynamics 365 Business Central** to idealne narzędzie np. dla polskich firm planujących ekspansję zagraniczną lub międzynarodowych podmiotów, które chcą otworzyć oddział w Polsce.

Integracja z programami i aplikacjami Microsoft

System ERP **Microsoft Dynamics 365 Business Central** można łatwo połączyć z ponad setką innych narzędzi od Microsoft. A wszystko bez konieczności budowania pośrednich interfejsów.

Pracownicy potrzebują tworzyć interaktywne raporty w **Microsoft Power BI Desktop?** A może chcecie, by **Microsoft Teams** stał się podstawową platformą komunikacji w firmie? Wystarczy kilka kliknięć. Przenoszenie arkuszy Excela do systemu ERP? Można to zrobić sprawnie, minimalizując ryzyko popełnienia błędów.

Bezpieczeństwo i oszczędności w chmurze

By zapewnić bezpieczeństwo danych na własnych serwerach Twoja firma musiałaby wydać miliony złotych, a i tak nie zbliżyłaby się do standardów zapewnianych przez Microsoft. Dowodem najwyższego poziomu zabezpieczeń może być fakt, że **urzędy administracji centralnej** powierzają Microsoft przechowywanie kluczowych danych.

System ERP **Microsoft Dynamics 365 Business Central** można obsługiwać w chmurze, zapewniając firmie nie tylko ponadprzeciętne bezpieczeństwo danych, ale również regularne aktualizacje i rozwój nowych funkcjonalności. A wszystko z poziomu komputera w dowolnym miejscu na świecie - to kluczowe w czasach pracy zdalnej.

Sztuczna inteligencja i robotyzacja

Rozwiązania ERP, dostarczane przez **ALNA Business**, są rozwijane w zakresie zastosowania sztucznej inteligencji, machine learning i RPA.

Znajdują one zastosowanie np. podczas identyfikowania danych w obrazach (np. zdjęcia faktur) i przenoszenia ich w odpowiednie pola systemu ERP. Mogą też wspomagać użytkowników w analizach i wychwytywaniu wszelkich anomalii. Pomagają więc unikać np. błędów obliczeniowych, pomyłek w przyjęciach towaru do magazynu lub nawet wypuszczania do sprzedaży uszkodzonych produktów - to kluczowe z punktu widzenia bezpieczeństwa i kosztów ryzyka, ponoszonych przez firmę.

Elastyczność i szybkość wdrożenia

Eksperci **ALNA Business** doskonale rozumieją, że przedsiębiorstwa oczekują szybkiego wdrożenia systemu ERP. Rozwiązania Microsoft można sprawnie uruchamiać w poszczególnych częściach w zależności od potrzeb.

Niektóre firmy preferują np. wdrożenie w pierwszej kolejności modułu finansowo-księgowego ERP, by później rozbudować system o kolejne obszary. Dobrym momentem na rozpoczęcie tego procesu jest rok 2023 - perspektywa obowiązkowych rozliczeń faktur w ramach Krajowego Systemu e-Faktur (KSeF) zmotywuje wiele firm do modernizacji oraz podniesienia wersji funkcjonujących w nich systemów ERP.

Dostosowanie do indywidualnych potrzeb

ALNA Business po dokładnej analizie oczekiwań przedsiębiorstwa proponuje również dostosowanie szeregu funkcjonalności do indywidualnych potrzeb użytkowników.

Jak system ERP Microsoft poprawi efektywność firmy?

Rozwiązania dostarczane przez **ALNA Business** pozwalają zautomatyzować szereg czynności w przedsiębiorstwie. To przynosi oszczędności czasu pracowników i pozwala optymalizować koszty prowadzenia działalności.

Ale to nie wszystko: dzięki systemowi ERP **Microsoft Dynamics 365 Business Central** można sprawować większą kontrolę nad procesami zachodzącymi w firmie.

Podstawowe obszary, w których zastosowanie **znajduje Microsoft Dynamics 365**

Finanse

Tym, co wyróżnia na rynku moduł finansowy systemu ERP **ALNA Business**, jest szybkość działania i elastyczność w dostosowywaniu poszczególnych funkcji do potrzeb przedsiębiorstwa.

Działy **finansów**, **księgowości** czy **controllingu** w mogą uprościć pracę dzięki zautomatyzowaniu procesów dotyczących, np. księgi głównej, rozliczeń podatkowych (zgodnie z przepisami danego kraju oraz przy zastosowaniu obowiązującej w nim waluty), środków trwałych, a także raportowania. Pracownicy odpowiedzialni za finanse będą mieli również ułatwione zadania w zakresie rozliczania delegacji, transferów bankowych czy tworzenia prognoz dotyczących kondycji finansowej i płynności przedsiębiorstwa.

Łańcuch dostaw

To obszar szczególnie istotny dla podmiotów działających w branży handlowej. System ERP oferowany przez **ALNA Business** pozwala sprawniej zarządzać zamówieniami i dostawami.

Udoskonalony proces **Purchase to Pay** pozwala zautomatyzować przetwarzanie faktur zakupowych do postaci cyfrowych, skontrolować złożone zamówienia oraz dostawy towaru do przedsiębiorstwa. Daje możliwość pełnej kontroli budżetu i realizacji planu finansowego. W ten sposób można prowadzić efektywny controlling działalności operacyjnej.

W efekcie **Purchase to Pay** zapewnia przedsiębiorstwu korzyści wynikające z automatyzacji kontroli oraz ograniczenia kosztów spowodowanych lepszą kontrolą procesu zakupów.

Logistyka

Profesjonalna obsługa tego obszaru jest szczególnie ważna zwłaszcza dla firm z branży przemysłowej. Z systemem ERP **Microsoft Dynamics 365 Business Central** zarządzający magazynem mogą być skutecznie zwiększać rotację towaru oraz łatwiej kontrolować i prognozować stany magazynowe.

Zaletą rozwiązania wdrażanego przez **ALNA Business** jest sprawna integracja systemu z tzw. urządzeniami peryferyjnymi. Wystarczy, że magazynier sczyta kod kreskowy towaru, by system od razu wprowadził go w oczekiwane moduły. Pracownicy dostaną jednocześnie dokładne informacje na temat tego, gdzie położyć towar, by zminimalizować jego późniejszy ruch po całej powierzchni magazynu. Ma to znaczenie np. w przypadku rotacji towarów z krótkimi terminami ważności albo podziału przestrzeni na poszczególne strefy.

Produkcja

Microsoft Dynamics 365 Business Central to system ERP, z którym zarządzający procesami produkcyjnymi mogą m.in. sprawnie zarządzać zamówieniami komponentów potrzebnych do produkcji, a także katalogować poszczególne partie towarów.

Dzięki temu znacznie łatwiejsze stają się: planowanie produkcji, raportowanie, inwentaryzacja, kontrola kosztów. Wdrożenie takiego rozwiązania pośrednio pozwala również zadbać o podniesienie jakości obsługi klienta, usprawniając m.in. procesy reklamacyjne.

Zarządzanie projektami

System ERP wdrażany przez **ALNA Business** daje możliwość elastycznej konfiguracji poszczególnych modułów tak, by usprawnić pracownikom zarządzanie projektami. Wśród szeregu możliwości znajdą oni funkcjonalności dotyczące m.in. śledzenia zasobów, cen, porównywania danych w wybranych okresach. To pozwala im kontrolować koszty, terminy, by w efekcie zrealizować projekt zgodnie z założeniami - w rezultacie przedsiębiorstwo może poprawić rentowność realizowanych projektów.

Zarządzanie serwisem

Microsoft Dynamics 365 Business Central stwarza również szereg możliwości w zakresie zarządzania usługami serwisowymi. Pozwala efektywnie zarządzać m.in. procesami gwarancyjnymi i pogwarancyjnymi, także w zakresie przechowywania danych dotyczących umów, gwarancji i części zamiennych. Dzięki tej funkcjonalności można planować pracę poszczególnych pracowników oraz dbać o efektywność czynności serwisowych. Z poziomu centrali z łatwością można też np. planować i kontrolować pracę w strukturze rozproszonej, np. zespołów terenowych.

Dlaczego warto właśnie

ALNA Business

powierzyć wdrożenie systemu ERP?

Bez względu na branżę, w której działa Twoja firma, możesz mieć pewność, że wiedza i doświadczenie konsultantów ALNA Business przy realizacji międzynarodowych projektów szybko przyniosą realne efekty.

Oto powody, dla których warto zdecydować się na usługi wdrożeniowe systemu ERP przez **ALNA Business:**

01

Wiedza i doświadczenie

ALNA Business to setki zrealizowanych projektów i mnóstwo pozytywnych referenci klientów. Nasz zespół jest złożony z doświadczonych konsultantów, programistów i kierowników projektów, a w razie potrzeby rozszerzamy grupy projektowe o współpracowników z oddziału ALNA Litwa.

02

Kompleksowe podejście do realizacji projektu

Dzięki szerokiemu zakresowi kompetencji konsultantów i ekspertów IT ALNA Business zapewnia nie tylko usługi doradcze i wdrożeniowe dotyczące systemu ERP (Microsoft Dynamics 365 Business Central), ale doradza również we wdrożeniach systemów komplementarnych, takich jak Continia Document Capture, Continia Expense Management, Microsoft Power BI, Microsoft Power Apps, Microsoft Power Automation. Współpraca może też obejmować integrację narzędzi z systemami zewnętrznymi, np. typu EDI, Payroll, Payment Factory, CRM.

03

Optymalizacja procesów i korzyści biznesowych

Eksperci ALNA Business mają doświadczenie w realizacji projektów dla firm z różnych branż, o różnej wielkości i poziomie skomplikowania procesów. Dlatego można im powierzyć doradztwo w zakresie optymalizacji oraz efektywnego wykorzystania dostępnych narzędzi i funkcji systemu. Klient ma możliwość skorzystania ze szkoleń dla pracowników, otrzymuje również instrukcje procesowe i stanowiskowe, by w maksymalny sposób wykorzystywać możliwości narzędzi ERP.

04

Efektywna migracja danych

ALNA Business szczególną uwagę poświęca przenoszeniu danych tak, by pracownicy firmy w żaden sposób nie odczuwali trudności związanych z wdrożeniem nowego systemu ERP. Migracja danych jest realizowana efektywnie. To również wynika z doświadczenia konsultantów w optymalizacji danych, transformacji, czyszczeniu, mapowaniu z różnych źródeł czy kompresji danych.

05 Sprawna organizacja pracy

Do każdego projektu przypisany jest kompetentny zespół wdrożeniowy z Project Managerem odpowiedzialnym za bieżący kontakt z klientem. Proponowany przez ALNA Business model współpracy zapewnia sprawną komunikację w oparciu o bardzo dobrą znajomość potrzeb przedsiębiorstwa. To pozwala również optymalizować koszty i skrócić czas realizacji projektu.

06 Bezpieczeństwo inwestycji

Doświadczenie pracowników, sprawna organizacja pracy, podejście do klienta - w tym przede wszystkim dbałość o jego interesy i długoterminową współpracę opartą o podejście win-win - to istotne elementy wpływające podjęcie decyzji o współpracy z ALNA Business.

Zapewniamy profesjonalny serwis.

Stawiamy na długofalową współpracę

Wzajemne zaufanie to podstawa sprawnej realizacji projektów biznesowych, od których powodzenia zależy efektywne zarządzanie przedsiębiorstwem. Dlatego właśnie na zaufanie zwracamy szczególną uwagę podczas realizacji projektów u klientów.

Naszym celem jest zabezpieczenie inwestycji klienta w system ERP. Dlatego ważne jest, aby klient planował wykorzystanie systemu ERP w horyzoncie 3-5 lat, biorąc pod uwagę zarówno informacje od producenta oprogramowania, jak również naszą unikalną wiedzę i doświadczenie zbierane od ponad 20 lat.

Już po zakończeniu wdrożenia zapewniamy ciągłość wsparcia serwisowego na najwyższym poziomie. M.in. dlatego wskazane osoby z działu Customer Care uczestniczą w projekcie już na etapie jego wdrożenia, by poznać potrzeby klienta.

dr inż. Bartosz Wachnik, ekspert ds. realizacji wdrożeń produktów Microsoft, ALNA Business

Dwie drogi wdrożenia systemu ERP

Eksperci ALNA Business dokładnie analizują aktualną sytuację i potrzeby przedsiębiorstwa w zakresie systemów ERP, by zaproponować jedną z metod przeprowadzenia projektu wdrożeniowego. Oto najważniejsze z nich:

Metoda Waterfall

Szczegółowa analiza GAP-FIT

jej celem jest dokładne zaplanowanie zakresu prac, budżetu i harmonogramu wdrożenia.

Wdrożenie

realizacja całego zakresu pracy, a więc m.in. zakup licencji, instalacje, konfiguracja, implementacja, testy i szkolenia.

Uruchomienie

finalna konfiguracja, finalna migracja danych, by sprawnie przejść do obsługi serwisowej.

Metoda Agile

Wdrożenie i uruchomienie PoC (Proof of Concept)

wstępna analiza potrzeb, zakup licencji na potrzeby PoC, instalacja środowiska PoC, decyzja o kontynuacji projektu, określenie sprintów wdrożenia.

Wdrożenie i uruchomienie produktu o kluczowej funkcjonalności (MVP - Minimum Viable Product)

szczegółowe analizy wymagań dla poszczególnych sprintów (kluczowe funkcjonalności), zakupy licencji dla użytkowników końcowych, testy, migracja danych.

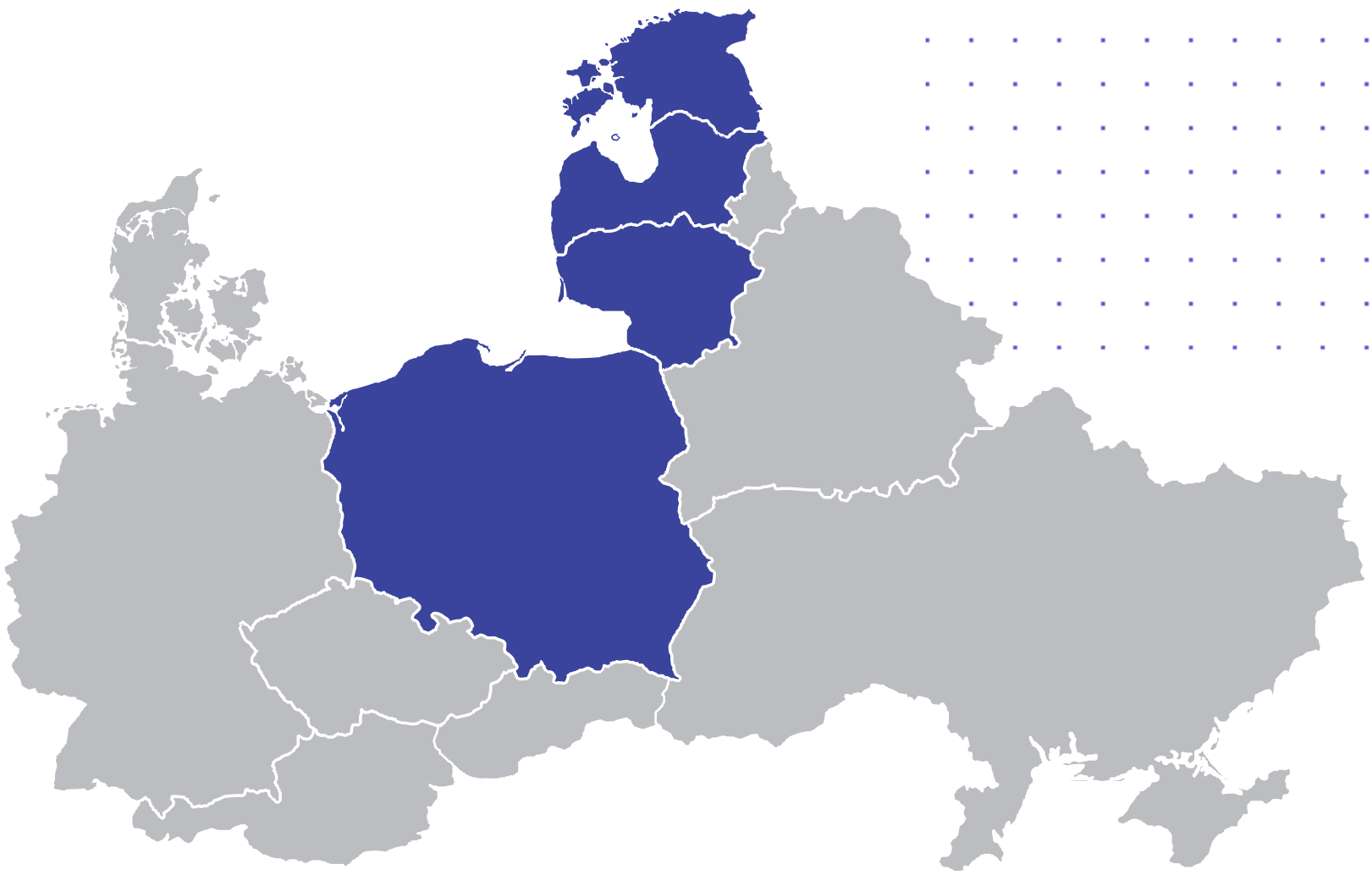
Rozwój systemu

wdrażanie nowych usprawnień i funkcjonalności w zależności od potrzeb, modyfikacje programistyczne, testy, migracja danych.

ALNA Business jest partnerem firmy Microsoft, która dostarcza usługi w zakresie systemu Microsoft Dynamics 365. ALNA Business od 25 lat działa w Polsce oraz krajach bałtyckich. Zatrudnia ponad 150 profesjonalistów, którzy zrealizowali ponad 1000 projektów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej.

/ALNA Business

Microsoft Partner



Usprawnij system ERP w Twojej firmie
Wybierz Alna Business

/ALNA Business

Jeżeli system ERP w Twojej firmie wymaga usprawnienia

SKONTAKTUJ SIĘ Z EKSPERTAMI FIRMY ALNA BUSINESS

dr inż. Bartosz Wachnik, ekspert ds. realizacji wdrożeń produktów Microsoft, ALNA Business

bwachnik@alna.pl

https://alna.pl/pl

Otrzymasz propozycję wdrożenia rozwiązań **dopasowanych do potrzeb Twojego biznesu** oraz **wsparcia serwisowego w kolejnych latach.**

Microsoft Dynamics 365
Business Central